

# Junior Sales Mitarbeiter (m/w/d)



## Modern & regional – Arbeiten bei Technagon

Nur gemeinsam kann man Großes schaffen – für uns stehen daher Teamgeist, Zusammenhalt und die Freude an der Arbeit im Vordergrund. Du willst gemeinsam mit uns die Zukunft der Elektromobilität gestalten?

→ Dann werde Teil unseres Teams und beweg etwas!

### Deine Aufgaben:

- Platzierung des Technagon Produktportfolios am Markt und Definition der Angebotsstrategie
- Akquirieren von Kundenprojekten durch fachliche Beratung unter Berücksichtigung individueller Kundenbedürfnisse
- Erarbeitung von wettbewerbsfähigen Lösungen gemeinsam mit technischen und kaufmännischen Partnern
- Präsentation unseres Portfolios auf Kundenveranstaltungen, in Webinaren und auf Messen

### Dein Profil:

- Studium bzw. Weiterbildung in den Bereichen Marketing, BWL, Sales Management, o.ä.
- Berufserfahrung in den Bereichen Vertrieb / Business Development
- Kommunikative Persönlichkeit mit souveränem Umgang auch auf Entscheidungsebenen
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Leidenschaft für die Energie- und Mobilitätswende

## Dein Job. Deine Benefits.



### Wohlfühlfaktor

Obst und Kaffee - ist ja klar. Und was hältst du von einem gut gefüllten Eis-Fach im Sommer? :)



### Werd' nicht zur Diva!

Sondern gönne dir leckere Gerichte eines lokalen Anbieters mit unserem Essenzuschuss!



### Finanzspritze

Du erhältst steuerfreie Sachbezüge und kannst spezielle Firmenrabatte in Shops nutzen!



### Vorgesorgt!

Profitiere von der betrieblichen Altersvorsorge oder vermögenswirksame Leistungen.



### Work-Life-Balance

Flexible Arbeitszeiten und individuelle Arbeitszeitmodelle sind bei uns selbstverständlich.



### G'sund und fit

Rauf auf's Rad – freu dich auf unser beliebtes Angebot zum Fahrrad-Leasing!



### Gemeinsam

Firmenfeiern, lustige Team-Events und Ausflüge warten auf dich!



### Beweg etwas!

Arbeite in unserem motivierten Team an den Ladelösungen von morgen!